

(Download pdf ebook) File size: 65.Mb

Transaction immobilière : méthode et exercices pour réaliser plus de 100.000 euros d'honoraires chaque année



Par Christian Perron
ebooks | Download PDF | *ePub | DOC |
audiobook

Détails sur le produit Rang parmi les ventes
: #29422 dans eBooksPubli le: 2014-06-
20Sorti le: 2014-06-20Format: Ebook
Kindle

(Download pdf ebook) Transaction
immobilière : méthode et exercices pour
réaliser plus de 100.000 euros d'honoraires
chaque année

**Par Christian Perron : Transaction
immobilière : méthode et exercices pour
réaliser plus de 100.000 euros d'honoraires
chaque année** before purchasing it in order to
gauge whether or not it would be worth my
time, and all praised Transaction immobilière :
méthode et exercices pour réaliser plus de
100.000 euros d'honoraires chaque année:

Download

Read Online

Description :

Présentation de l'auteur Transaction immobilière : méthode et exercices pour réaliser plus de 100.000 euros d'honoraires chaque année. Ce livre a été écrit par un professionnel de l'immobilier en activité. Cet ouvrage professionnel complet sur la transaction immobilière, facile à lire, vous enseignera comment réaliser plus de 100.000 euros d'honoraires chaque année en transaction immobilière. Ce livre est destiné à tous les négociateurs et

agents qui travaillent en immobilier résidentiel, ainsi qu' ceux qui souhaitent se lancer dans ce métier passionnant. Vous y trouverez les outils et les méthodes les plus exactes et précises pour accroître considérablement votre efficacité et aider le maximum de personnes en sachant comment être visible et vendre rapidement. Cela se traduira par une forte augmentation de votre chiffre d'affaires annuel pour atteindre et dépasser 100.000 d honoraires chaque année. Le sommaire du livre : Transaction immobilière : méthode et exercices pour réaliser plus de 100.000 euros d'honoraires chaque année, est : 1. Qui je suis et pourquoi je suis en mesure d enseigner. 2. 10 conseils essentiels pour réussir dans l'immobilier. 3. Travailler dans l immobilier, c est aider les gens. 4. Pour atteindre un objectif, il faut l'crire. 5. Stratégie: guider et orienter nos activités. 6. Recherches et prospection. 7. Prix / Analyse Comparative du Marché / Evaluation. 8. Annonces. 9. Négociations. 10. Parrainages / Recommandations. L'auteur est agent immobilier et travaille sur la France entière. A l'intérieur de ce livre, vous découvrirez la méthode et les exercices pour réaliser plus de 100.000 euros d'honoraires chaque année en transaction immobilière. Présentation de l'auteur Transaction immobilière : méthode et exercices pour réaliser plus de 100.000 euros d'honoraires chaque année. Ce livre a été écrit par un professionnel de l'immobilier en activité. Cet ouvrage professionnel complet sur la transaction immobilière, facile à lire, vous enseignera comment réaliser plus de 100.000 euros d'honoraires chaque année en transaction immobilière. Ce livre est destiné tous les négociateurs et agents qui travaillent en immobilier résidentiel, ainsi qu' ceux qui souhaitent se lancer dans ce métier passionnant. Vous y trouverez les outils et les méthodes les plus exactes et précises pour accroître considérablement votre efficacité et aider le maximum de personnes en sachant comment être visible et vendre rapidement. Cela se traduira par une forte augmentation de votre chiffre d'affaires annuel pour atteindre et dépasser 100.000 d honoraires chaque année. Le sommaire du livre : Transaction immobilière : méthode et exercices pour réaliser plus de 100.000 euros d'honoraires chaque année, est : 1. Qui je suis et pourquoi je suis en mesure d enseigner. 2. 10 conseils essentiels pour réussir dans l'immobilier. 3. Travailler dans l immobilier, c est aider les gens. 4. Pour atteindre un objectif, il faut l'crire. 5. Stratégie: guider et orienter nos activités. 6. Recherches et prospection. 7. Prix / Analyse Comparative du Marché / Evaluation. 8. Annonces. 9. Négociations. 10. Parrainages / Recommandations. L'auteur est agent immobilier et travaille sur la France entière. A l'intérieur de ce livre, vous découvrirez la méthode et les exercices pour réaliser plus de 100.000 euros d'honoraires chaque année en transaction immobilière. Biographie de l'auteur Mon nom est Christian Perron et j'ai créé un réseau national immobilier français www.jesuisagentimmobilier.com en 2005. J'ai commencé vendre de l'immobilier Paris avec seloger.com puis j'ai développé l'activité au niveau national, en recrutant des négociateurs immobiliers sur la France entière, sous le statut d'agent commercial. Avant de devenir agent immobilier, j'ai travaillé 10 ans dans la banque de détail (Crédit Agricole et Barclays). Durant ma carrière de banquier j'ai fait de l'investissement, de l'assurance, des crédits immobiliers, du recrutement, de la motivation et de la construction d'équipe. Mon métier aujourd'hui est de recruter des négociateurs immobiliers confirmés et de leur offrir une rémunération hauteur de 50% minimum du Chiffre d'Affaires qu'ils génèrent. Ils sont totalement libres géographiquement, ils travaillent comme ils l'entendent et choisissent leurs honoraires. A ce jour, j'ai recruté et aidé plus de 300 négociateurs travailler librement en immobilier depuis 2005 et je crois fermement que je peux également vous aider. L'idée de mon travail est d'enseigner aux négociateurs immobiliers comment atteindre leurs objectifs. Je suis sûr que vous trouverez mon livre : Transaction immobilière : méthode et exercices pour réaliser plus de 100.000 euros d'honoraires chaque année, très motivant et révélateur ! Bonne lecture ! Christian Perron